

エナジー通信

やさしい家族の物語。

eCO story



2015.7・8月号 vol.30

発行



株式会社 エポリューション
PEOPLE ARE CONNECTED. THE FUTURE CHANGES.



みなさんこんにちは。気持ち良いもつかの間、今年も夏が近づいてきました。夏といえば海！津田家も今年こそは行きたいです。休息も忘れないように頑張らしましょうね！さて、私事で恐縮ですが山口市内に自宅を新築しています。計画から建築と進めていくなかで色々なことがありました。おかげで以前よりお客様の気持ちが分かるようになった気がします。入居すると更に色々出てくるでしょうが、それも成長になると思うとまた楽しみです♪もっともっと喜ばれる仕事をしていきます！それでは、新しい仲間も増えてのエネルギー通信通算30号目！スタートです！！



松井課長の ナニコレ写真館

ちょっと気になるナニコレを、わたくし松井がフォーカスします!!

今回のナニコレ写真館は、私事で恐縮ですが、この5月に第三子となる女の子を授かることができました。今までは里帰りによる出産だったため、産声というものを聞いたことがなかったのですが、今回はじめて出産に立ち会うことができ、誕生してすぐの、我が子の産声を聞くことができました!! さらに一番初めにこの腕に抱くことができたのです☆ヤンチャ盛りの小学2年生の長男、プリンセスに憧れる3歳の長女に続く3人目。これからどんな風に育っていつてくれるのか楽しみが増え、益々頑張っていかなければと思っています(^^) みなさん、3児の父になり気合い十分な松井を、今後ともどうぞ宜しくお願いいたします!



初めて聞いた産声に、父として改めて決意!!

松原の いい旅夢気分!!

普段見過ごしてきた素敵スポットをパシャリ♪



気付かない場所でも命は育まれているの巻



家の畑で・・・先日、家の畑に行ってみると、ブロッコリーの葉っぱに・・・なんと!! 青虫とサナギを発見しました。しかも、私が食べる前に先に食べてました(*^^*)。大きな穴! ?をあげながら、すくすくと成長していました。もちろん、大切に育てている他の野菜にも・・・。PS: 私が育てているわけではありません。

松井のぶらり山口探訪



今日は中華そば 今里さんテースト

オススメのお店・メニュー大募集!!
皆さんのオススメのお店を教えてください!
わたくし松井がいざ実食に伺います☆
☎083-902-3535 <松井まで>



松井おすすめメニュー
元祖600円/いなり(2個)100円
噂通りの絶品ラーメンを堪能♪

今回は中華そば『今里』さんです。「美味しいから行ってみたい!!」と多くのお客様に推薦されていました。いつも駐車場は満車で大繁盛。今回やっと店内へ♪先に入ってた方々が、いなりを一緒に頼んでいたの、私も注文☆美味しかったので〜す(ハハ)スープも飲みやすく麺もしつかり!! 評判通りのお店でした! 替玉100円も嬉しい♪ピークの時間は避けるのがオススメ☆ただ食料がなくなり次第、終了なのでご注意ください!!

◆営業時間/月〜土 11:00 ~ 15:00、木・金・土のみ 17:00 ~ 20:00
◆店休日/日曜日 ◆電話/ 0835-24-6231 ◆住所/山口県防府市字新田 604-6

大久保 タカシの アタタの知らない世界

電話一本、笑顔アホ上!!
損傷のことならお任せ下さい!!

大久保です♪ イチゴの季節が終わりそうな頃、イチゴさんが居なくなるのを寂しく思う気持ちを俳句ではなく、イチゴのショートケーキにしてみました。じつはイチゴのショートに挑戦するのは2回目です、最初は道具が無いまま作ってしまい、デコレーションが上手くいきませんでした。そこで今回は回転台とパレットナイフを購入して作ってみたところ、あら不思議。私なんかでも割と上手くいくではないですか! やつぱり、道具は大切だなと実感しました。これからの季節は果物がたくさんお店に並びます。季節の果物を使って色んなお菓子に挑戦していきたいと思います! お楽しみに♪



エポリューション
保険担当
大久保 崇
TAKASHI OHKUBO
[有限会社オフィス・ツワン]

Voice エナジー通信読者の皆様からのお声を毎回少しずつですがご紹介します♪



山陽小野田市/草園裕子様より

又々、情報満載で楽しく読ませていただきました。大久保さんのロールケーキ、まじ美味しそう!! 尊敬します☆☆☆ 三宅さんのスノーボールは子供たちが、ちいちゃい時、よく作ってましたよ♪相続税、贈与税等、少し勉強になりました。松井君、課長に昇進して忙しくされてるんでしょうね!! 又、近くに便があるときは、寄ってってくださいね♪

読者の皆様からの温かなご声援に、スタッフ一同こころより感謝しております。皆様のお喜びの声が私たちの元気の源です!!



辻野社長：そうですね。まだまだ安く売る努力をしています。チラシもうちはカラー刷りのチラシは入れてません。チラシ代って結構高いんですよ。お客さんの案内には必要なんですけど、無駄な経費をかけて高いチラシを入れて、それも店側の経費になるので、売価に乗っかっちゃうんですよ。それは排除しよう。安く売るために無駄な経費は下げよう。そういう努力を全てにおいてしています。小さな話ですがコピーの裏紙も使っていますし、それこそ津田さんがされてる省エネもやっていますよ。そうでないとお客さんに安く売れないですから。当然ながら店として、会社として必要なお金は要りますから、その分は最低限頂戴しなければならないですけど、それ以外の物については要らないと思うんですよ。それがやっぱり安く売れる秘訣かなと。それを続けなきゃいけないと思っています。

津田：大事なものをしっかり確認し、そこに特化、集中されてるんですね。

辻野社長：お客さんにとって何が得か、良いのかっていうのを考えている。チラシなんて極端な話無くても良いんじゃないかと思ってます。毎日安けりゃお客さんは来られるわけですし。チラシっていうのは紙くずになっちゃうし、ゴミにもなっちゃう。本当は私はチラシゼロを実現したいなと思ったんですけどね。でもだいぶ減りましたね。昔は月に6回打ってました。今2回くらいですよ。3分の1にしました。それでも毎日のお客さんの数は変わらないし。結果それが良かったと思うんです。お客さんが求めているのはチラシじゃなくて商品の安さだと思うんです。チラシ代を安さに替えてあげたんです。お客さんが喜ばれる方へ変えたんです。そこをずっと徹底していますね。

津田：このビジョンと経営理念はいつもお持ちになってるんですか？

辻野社長：私は頭に入ってますから（笑）

津田：大変失礼致しました（笑）

辻野社長：これは毎日朝礼でみんな唱和しているんです。これをずうっとみんなが頭に入れておけば、おのずと日々の行動に繋がってきますから。でないとなんか忘れちゃうんですよ。特に訴えたいのはあり続けること。続けていくことの難しさを感じていますからね。津田さんもご存じのように地方のスーパーさんはどんどん縮小しているでしょう？どんどん大手に変わってるじゃないですか。その環境の中であってね、将来的に続けていくっていうのが非常に難しくなってくるので。続けて

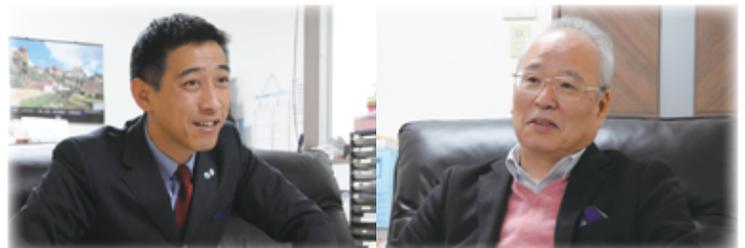
いくには店としては努力が必要であって、大事な理念というのは崩しちゃならない部分だと思うんですね。まだまだ地方のスーパーもやり方によっては繁盛していけると思うんですよ。お客さん全員が大手スーパーさんばかり求めるわけじゃないと思うんです。地方は地方のスーパーの良さがあると思うし、新鮮市場は新鮮市場なりの良さがあると思うんです。それを続けていきたいなと思ってます。

津田：しっかり向き合うこと、ですよ。支持してくださっているお客さんにとっては、その店舗があり続けることが一番大事ですよ。

辻野社長：そうですね。私もスーパー業、実際社長をやって20年も経ってないんですよ。だからまあ苦労もありましたし、なかなか自分の思うやり方がお客さんに通用しないという苦渋の時期もありましたから。でもずうっとこう考えてみたら答えはお客さんにしかなかったんです。綺麗なスーパー見に行ったりして真似たところでそれは真似だけであって敵わないんですよ。独自のものを産み出さないとお客さんに支持されないということが痛いほど解りましたから。そここのところは常に大事にしています。

津田：転機になった出来事はありますか？

辻野社長：ありましたよ。私は大阪でサラリーマン13年やっていた。父親が宮野の新橋で津田さんもご存じの辻野ストアってお店をされていて私もその家で育ちました。商売屋の長男だったので山口には帰ってくるっていうのは頭にあっただけですよ。今から19年前、平成8年に家族を連れて帰ってきて、父親が社長で、私が店長でまさにここの場所です。今の会社のとれとれ市場という屋号でスーパー始めたんです。ところが辻野ストアから箱が大きくなっただけで、中身は変わらないんですよ。どういうことかっていうと、個人商店でもないし、スーパーでもないしお客様に支持される部分に限界があったっていうか。本当に売れなかったですね。しょっちゅう父親と喧嘩していましたね。こんなもの仕入れてくるから売れんとか。鮮度の良い安い仕入れてくれとか。お前は商売のこと分からないから黙っとれって感じでしょう。平成9年にオープンしたんですけどね。2年間とれとれ市場の屋号で商売していて、毎月赤字が累積していきんですよ。この店も借金で建てましたからね。こりゃ会社潰れるぞってね。ある日私が九州の熊本に繁盛店があるってということで、新鮮市場っていう店を見に行っただけ。店は小さいけど朝から行列できるし大繁盛の店なんですよ。目からうろこって言うんですかね。これだ！って思って喜び勇んで山口帰ってきて父親を説得したけど、うんって言いませんでした。そう言わずに一緒に見学に行こうと、もう一回行って、その時に母親もついて来



新人紹介



新人の安永久美です!! KUMI YASUNAGA

初めまして！新しく仲間に入りました安永です。自己紹介をさせていただきます！業務はアフターサービス担当です、お客様の笑顔と喜びの為に一生懸命サポート致しますので、よろしくお願い致します。趣味は料理と音楽、バンド活動をしています！ライブハウスで楽しい時間を過ごす中で鍛えられたのか、元々人見知りだった私が誰とでも仲良くなれるようになってしまいました♪今ではそれが特技です（笑）母の影響でフォークソングに興味があるので、素敵なシンガーがいたら教えてください！

全力で頑張ります!! よろしくお願ひします。

三宝のお宝レシピ

●おにぎらず



皆さん、今話題の「おにぎらず」ってご存知ですか？握らないおにぎりです。ずっと気になっていたのが我が家も子供達と作ってみました。具は何でもいいんです。冷蔵庫にあるもので、オリジナルがどんどん作れます。我が家は焼き肉コロッケ、明太子、たまご&チーズ、唐揚げ…etc 全形のりの真ん中にご飯→具→ご飯の順に重ね包むだけです。簡単なのに手の込んだような仕上がり♪オススメの具材があれば教えてください。そして先日、中学生の娘が修学旅行へ行きました。少ないおこづかいの中から、自分用にリュックを購入し、残りは家族へのお土産でした。娘の優しさに、気分がほっこりしました(*^_^*)



★出来上がり♪



リュック & お土産♪

MY DREAM CAN BE PUT AND FLAPPED.

Fly to J-dream・Viva **RENOFA**

レノファ山口FC、J3開幕。
新たな戦いのステージがはじまる。

レノファ山口FC!! 快進撃が止まらない!!!



連勝!! 連勝!! また連勝!!!
J3の頂点は見えている!!



5月6日、私津田は妻と娘2人と家族4人で応援に行ってきました。五月らしい心地良い風が吹くなか、初めての休日観戦ということで夢? だったビールを飲みながらの観戦。連休の最後ということもあり家族連れが目立ちました。スタジアムの雰囲気にも子供たちもテンション高♪レノファも応えるかのように2-0で快勝! 残念だったのは2点ともビールを買いに行っている時で見られなかったこと。。スタンドまで売りに来てくれないかな～。次回はゴール裏に張り付きます(>_<) 気になる順位は… 単独首位!!! みんなで応援してJ2へ駆け上がりましょう!!!

●詳しくは公式サイトへ

レノファ山口

検索

次回のホームゲームは、7月5日(日) 維新公園陸上競技場で18:30 キックオフ! VSブラウブリッツ秋田
翌週 7月12日(日)も同会場で18:30 キックオフ! VS AC長野パルセイロとナイトゲームが続きます。
日曜の夜はレノファの勝利で締める! 興奮して眠れないかも!! みんなで応援に行きましょう!!!

2015年も株式会社エポリューションはレノファ山口FCスポンサー企業として全力で応援します!!

有効期限なし
 専断特約、侮蔑する!!
 Specialクーポン
 お買物4,000円ごとに
¥500 Off



レッツインタビュー♪ お客様の声

2013年8月 / エコ塗装 & 太陽光発電 4.0kwシステム



▶今回太陽光発電を導入されたきっかけは何でしたか？

塗装は時期的にしなくてはと思っていました。
 太陽光もせっかくタダで頂くお天道様のエネルギーを使わない手はないと以前から思っていました。

▶今回の導入にあたり不安だったことありますか？

本当にそんなに効果があるのかなと、正直不安はありましたね。

▶エコ塗装 & 太陽光システムを導入された決め手は何でしょうか？

津田さんから良く説明してもらって資料もいただき分かりやすかった。誠実で嘘を言いそうな人でもないしね (笑)

▶導入後、約2年経ちましたが、ご感想はいかがですか？

何事も誠実にしていただきました。完工後も塗装の職人さんが2回位様子を見に来てくれました。今までそんな会社はなかったです。そういう風にしていただくと本当に信頼できますね。やって良かったと思っていますよ。今のところ不満はないです。電気代もほぼゼロになりました。この冬に飼っていた犬が病気になる、暖房で電気をかなり使ったのでしておいてよかったです。

▶エナジー通信の読者の皆様へ一言お願いします

早くやられた方がいいと思いますね。本当にそう思っています。環境は私一人が言っても解決しない問題ですが、経済も大切ですけど温暖化等で大きいしっぺ返しがかかる前に一人ひとりができることをしてはどうかと思います。



インタビューへのご協力、誠にありがとうございました。これからも末永く宜しくお願いいたします。

エナクワ

代打さんぼう作

5,6月 答え **さいぼう**

タテ 1.こうしえん 3ヨコ1.こののぼり
 2.しんさつ 3.きさざぎ 4.ぎし
 5.ついで 6.りょうこう

タテ KEY

- 3月3日といえば、なんのひでしょうか?女の子が主役です☆
- ユーカリの葉を食べるオーストラリアで有名な動物といえば何でしょうか?
- みなさんもご存知!! 首の長〜い動物といえば? [3文字]
- ブドウを発酵させて作る香り豊かなお酒はな〜に?

ヨコ KEY

- 空を飛ぶ代表的な乗り物は?
- 1970年代女の子が夢中になった「○○ちゃん人形」?さて、な〜んだ??
- 42,195kmといえば?挑戦された方も、いるのでは? [4文字]
- コレがないと、手術は痛くて出来ません!!
- かの有名な学者であるニュートンといえば、有名なのはやっぱりこの果物☆

タテ1 A ヨコ2	タテ3	タテ4	
		D ヨコ5	
ヨコ6			タテ7 C
		B ヨコ8	
ヨコ9			

おさだ

Affac

エボリューション長田 ラーメンに見る山口県という地域性を再発見!!

今回は私の趣味の一つの食べ歩きについてお話をします。私は仕事で県内を一人で飛び回っているの、どうしても麺類の食事が多くなります。よくラーメンを食べるので意外に特徴ある山口県のラーメンについてご紹介いたします。山口県はご存知の通り西には全国を代表する豚骨ラーメン処の福岡県と、東には背脂醤油ラーメン処である広島県に挟まれている為に両県の影響も受けながらも、独自の特徴的なラーメンがあります。その代表格が山口西部の宇部ラーメンと山口東部の下松ラーメンだと思えます。宇部ラーメンは中太麺をベースにした久留米系の豚骨ラーメンです。対して下松ラーメンは甘めでトロミのある牛骨ラーメンです。この対比的なラーメンが両立している県は、珍しいと思います。最近では喫茶店でも本格的なラーメンが食べられるようになってきています。皆さんも色々なお店へ行って、お気に入りの一杯を見つけてはいかがでしょうか!!

山口西部
 山口東部

グリーンエネルギーで共生。人が繋がる。未来が変わる。

株式会社 エボリューション
 PEOPLE ARE CONNECTED. THE FUTURE CHANGES.

■太陽光発電 / エコリフォーム / 各種補助金ご利用提案 / TERRA MOTORS 電動バイク取扱店

やさしい家族の物語。

いつでもお電話お待ちしております。[FAX・E-mailは24h対応]

お問合せは、お気軽にフリーダイヤルへ **エコなみらい**

0120-857-361

TEL 083-902-3535 FAX050-3737-6208

営業時間 / 9:00~18:00 定休日 / 月曜日

✉ evoryushun@biglobe.jp

〒753-0814 山口県山口市吉敷下東 1-7-37

evoryushun.com **検索**

http://evoryushun.doorblog.jp/

いいね **お待ちしています**

RENQFA 私たちは「サッカーレノファ山口」のスポンサーです!

営業目

- 太陽光発電
- オール電化
- IHキッチンヒーター
- リフォーム
- 機器の修理・メンテナンス
- 浴室暖房乾燥機
- 光熱費診断
- 節水トイレ
- 火災警報器
- 電気料金契約の見直し
- ドアホン
- コンセント増設
- ブレーカー増設
- LED照明
- 塗装
- エコガラス
- 電子ブレーカー

お声をお聞かせ下さい

皆様に安心して快適なエコ電化ライフをお届けする為に、スタッフ一同、どんな小さな疑問・質問・お悩みにもとことん親身に全力でサポートさせていただきます。ブログで最新のお客様の声なども随時アップしています。ぜひご覧ください!